

Succesvol Aanbieden in 2020

Open inschrijving ontwikkelingsprogramma

Met **Succesvol Aanbieden in 2020** bieden wij organisaties de mogelijkheid de laatste kennis en inzichten op te doen op het gebied van offerte trajecten.

Verwacht geen sessies met veel theorie, maar een zeer (inter)actieve opzet. Deelnemers krijgen alle gelegenheid om eigen praktijksituaties voor te leggen. En vooral om zelf aan de slag te gaan met het geleerde.

Deelnemers komen terug met praktisch bruikbare tools, tips en aanpak voor winnende offertes in 2020!

Modulaire opbouw

Succesvol Aanbieden in 2020 heeft een samenhangende modulaire opbouw, in 3 sessies van 1 dag.



SUCCESVOL
AANBIEDEN
BASIS

01

Overzicht ontwikkelingen offerte trajecten - *inclusief emvi en bvp*
Inzicht in bouwen aan vertrouwen - *bij je opdrachtgever*
Wat bepaalt de impact in communicatie - gebruik van de juiste taal
Goed Positioneren - van jezelf en je organisatie
Doordacht Kwalificeren - waar gaan we (niet) voor



DOORGRONDEN
VAN DE
KLANTVRAAG

02

Bepalen van de Aanbiedingsstrategie - *eerst denken dan doen*
Goed voorbereid naar de klant - *naar dialoog / inlichtingen*
Werken aan Sfeer & Helderheid - *professionele eerste indruk*
Achterhalen van de Vraag achter de Vraag - *actief luisteren*



GESCHREVEN
IMPACT

03

Feiten versus Meningen - *wat is geloofwaardigheid*
Structureren van je inschrijving - *door je oogbaren zien*
Actief en toegankelijk schrijven - *het de lezer makkelijk maken*
Gebruik van Sleutelwoorden - *zorgen voor herkenning*
De kracht van SMART - *objectief en afdwingbaar*
Aantrekkelijke opmaak - *het oog wil ook wat*

Inschrijven naar behoefte

Inschrijven kan naar gelang de ontwikkelbehoefte in de volgende opties:

- I. Sessie **1**
- II. Sessies **1** en **2**
- III. Sessies **1** en **3**
- IV. Sessies **1, 2** en **3**



De details

Wie

Succesvol Aanbieden in 2020 is voor iedereen die in 2020 actief aan de slag gaat met aanbestedingen, waarbij niet alleen de prijs bepalend is, maar ook kwaliteitsgunningscriteria.

Het minimale deelnemersaantal is **5**, het maximale deelnemersaantal is **8**.

Wanneer

De sessies worden gepland bij voldoende inschrijvingen, telkens om de 2 tot 3 weken. De eerste 2 groepen zijn inmiddels opgestart.

Sessies duren van **8:30** tot **16:30**. De lunch is inbegrepen.

Waar

De sessies worden gegeven op onze eigen locatie **Ons Huis** te Drimmelen, Noord-Brabant of bij voldoende belangstelling op andere locaties in het land.

Hoe

Voorinschrijven kan per e-mail naar **angela@bravedecisions.com**. Hierna wordt contact opgenomen om de definitieve data en locatie af te stemmen.

De investering

De investering in deze professionalisering van het offerte traject bedraagt per deelnemer:

	Voor Brave Decisions klanten	Overige deelnemers
1 sessie	€ 600	€ 660
2 sessies	€ 1.100	€ 1.200
3 sessies	€ 1.600	€ 1.760

Bedragen zijn exclusief BTW, inclusief digitaal slidepack en praktische hand-outs.